

障がい者就労事業所担当者のスキルアップ！

「販売担当者の基礎知識×売り場づくり研修会」を開催

障がい者就労事業所製品の認知度向上と販売促進に向けては、製品の質だけでなく、魅力的な売り場づくりや販売員の対応、更には商取引のノウハウなどが求められます。

そこで、販売を担当する事業所職員等を対象に、販売の現場に必要な基礎知識と売り場づくりの実践スキルを学ぶ研修会を初めて開催いたします。

つきましては、当日の取材についてよろしくお願いします。

【事業概要】

1 日 時

令和7年10月2日(木) 午後2時から午後3時45分まで

2 場 所

庄内総合支庁4階講堂

3 研修概要

(1) 講習「売り場が変われば売上が変わる！販売力アップ&商取引の基本」

ア 講師 川島里美氏(株式会社庄交コーポレーション 執行役員 S-MALL 担当)

イ 内容

- ・ 「魅せる！売れる！売り場づくり」に向けた商品陳列の基本やPOP作成(購買意欲をかき立てる商品説明)などの実践的スキル
- ・ 商取引の基礎知識として、押さえておくべき書類のポイント等

※ 川島講師は、今回の研修に加えて、12月にS-MALLで開催予定の障がい者就労事業所製品販売会「こしゃたなマルシェ」において、実際の売り場でも実践指導を行う予定です。

(2) 酒田光陵高校ビジネス流通科課題研究「Fiore(フィオーレ)」※による実践発表

- ・ 生徒たちが「こしゃたなマルシェ」等で実際にお客様と接して感じたことや販売促進のために工夫したこと等を発表

※ 酒田光陵高校ビジネス流通科は、教育活動の一環として販売の実務教育を行っており、「Fiore」は、同科3年次課題研究の授業で福祉事業所製品の販売などを通して地域ビジネスの課題研究を行っているグループ

SUSTAINABLE
DEVELOPMENT GOALS



担当：地域保健福祉課

課長補佐

板垣 新弥

電話：0235-66-5147